



USAID
ВІД АМЕРИКАНСЬКОГО НАРОДУ



АГРАРНА
ДОРАДЧА
СЛУЖБА

ucab

український клуб
аграрного бізнесу



VYTAUTAS
MAGNUS
UNIVERSITY
MCMXXII



ІНСТИТУТ
ВИЩОЇ ОСВІТИ
НАПН УКРАЇНИ

ASUE
SPECIALIZATION • EXPERIENCE • OPPORTUNITY

ARMENIAN STATE
UNIVERSITY OF
ECONOMICS



**ЛУГАНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ АГРАРНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ПРОЄКТ USAID «ЕКОНОМІЧНА ПІДТРИМКА СХІДНОЇ УКРАЇНИ»
ПРОЄКТ ЄС «ВДОСКОНАЛЕННЯ ВИЩОЇ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОЇ ОСВІТИ У
СХІДНІЙ УКРАЇНІ»
УКРАЇНСЬКИЙ КЛУБ АГРАРНОГО БІЗНЕСУ
ІНСТИТУТ ВИЩОЇ ОСВІТИ НАПН УКРАЇНИ
УНІВЕРСИТЕТ ВІТОВТА ВЕЛИКОГО
ВІРМЕНСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
БІЛОРУСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ АГРАРНИЙ ТЕХНІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ДОНБАСЬКА ДЕРЖАВНА МАШИНОБУДІВНА АКАДЕМІЯ
ЛУГАНСЬКА ОБЛАСНА ГРОМАДСЬКА ОРГАНІЗАЦІЯ «АГРАРНА ДОРАДЧА
СЛУЖБА»**

**АГРАРНА ОСВІТА:
МИНУЛЕ, СУЧАСНЕ, МАЙБУТНЄ**

**Збірник матеріалів
Міжнародної науково-практичної конференції, присвяченої 100-річчю
Луганського національного аграрного університету**

15–16 листопада 2021 року



Слов'янськ, 2021

Рекомендовано до друку Вченою радою Луганського національного аграрного університету, протокол №03-03/15BP від 16.12.2021 р.

Рецензенти:

Ігор КУКСА – д-р екон. наук, проф., перший проректор Харківського національного аграрного університету ім В.В.Докучаєва

Георгій ФІНІН – д-р філос. наук, доцент., завідувач кафедри історії та сіспільно економічних дисциплін Комунального закладу «Харківська гуманітарно-педагогічна академія» Харківської обласної ради

A25 Аграрна освіта: минуле, сучасне, майбутнє : зб. матеріалів Міжнар. наук.-практ. конф., присвяч. 100-річчю ЛНАУ 15–16 лист. 2021 р. / Луган. нац. аграр. ун-т, Проєкт USAID «Економічна підтримка Східної України», Проєкт ЄС «Вдосконалення вищої сільськогосподарської освіти у східній Україні», Укр. клуб аграр. бізнесу, Ін-т вищої освіти НАПН України, Ун-т Вітовта Великого, Вірмен. держ. екон. ун-т, Білор. держ. аграр. технол. ун-т, Донбас. держ. машинобуд. акад., Луган. обл. громад. орг-ція «Аграрна дорадча служба». – Слов'янськ, 2021. – 476 с.

У збірнику представлені матеріали учасників Міжнародної науково-практичної конференції присвяченої 100-річчю ЛНАУ «Аграрна освіта: минуле, сучасне, майбутнє», яка відбулася 15-16 листопада 2021 року. У збірнику висвітлені результати наукових досліджень і розробок науково-педагогічних працівників, дослідників та практиків закладів вищої освіти, наукових установ України та зарубіжних країн.

Матеріали подано в авторській редакції.

УДК 63+624+502/504+64+33+37+001

© Колектив авторів, 2021

© Луганський національний
аграрний університет, 2021

базуються на принципах, що кидають виклик традиційному управлінню; повинна бути системність інновацій, що включає велику кількість методів і процесів; інновації є частиною безперервного процесу нововведень.

Потрібно враховувати, що впровадження інновації може бути сприйнято персоналом негативно. Саме тому, перш ніж вводити інновацію, потрібно підготувати персонал до нововведень. На нашу думку, дані напрямки знаходять своє відображення в таких управлінських рішеннях:

- збільшення рівня освіченості працівників: добре освічені співробітники будуть легше піддаватися інновацій, а також виступати новаторами нових ідей;
- технологізація в управлінні і виробництві: надання технічних обладнань у вільному доступі;
- надання свободи персоналу в висловлюванні особистої думки про зміни, що проходять у відділі: проведення дискусій і консультацій з працівниками на тему нововведень;
- підтримання комунікації співробітників всіх підрозділів;
- надання можливості і заохочення персоналу в самостійності і творчих ініціативах;
- надання персоналу можливості для вивчення обсягів інформації для подальшого досягнення організаційних цілей.

Окреслені проблеми забезпечують чітке уявлення про те, що головне місце в управлінні підприємством займає працівник. Адже вся інноваційна діяльність спрямована на максимізацію прибутку та ґрунтується на задоволенні потреб персоналу підприємства.

Література:

1. Балабанова Л. В., Сардак О. В. Управління персоналом. URL: <http://www.twirpx.com/file/544700/> (дата звернення 11.03.2021).
2. Маркіна І. А., Вороніна В. Л., Хорошко Д. Р. Управління інноваційним потенціалом як фактор стратегічного розвитку та конкурентних переваг підприємства. *Східна Європа: економіка, бізнес та управління*. 2020. Вип. № 3 (26) С. 76-81.
3. Пережогіна К. А. Інноваційні зміни в системі управління персоналом. *Молодий вчений*. 2015. № 4. С. 115-129.

Гавриленко Наталія Вікторівна, кандидат економічних наук, доцент,
Національний університет кораблебудування імені адмірала Макарова
Таран Олександр Вікторович, здобувач ступеня вищої освіти «Магістр»,
Національний університет кораблебудування імені адмірала Макарова

APPLICATION OF ACCOUNTING AND ANALYTICAL TOOLS FOR JUSTIFICATION OF FIXED ASSETS DEVELOPMENT STRATEGY

One of the important conditions for creating a financial infrastructure economic entities of our state is an effective, clear and generally accepted system of accounting and reporting, the principles of which can be interpreted and used systematically. In the conditions of transition of economic entities to reporting according to international standards, regulatory and legal regulation of accounting at enterprises remains imperfect and requires constant refinement and refinement. In particular, a necessary condition is to ensure the regulation of the accounting process of transactions with fixed assets. In order to apply international financial reporting standards by economic entities, it is necessary to carry out such regulatory regulation of accounting and reporting information, which would provide answers to questions related to the principles of accounting, financial reporting and disclosure of information in general on the accounting system, and individual specific objects of accounting, including objects of fixed assets.

In the practice of business entities, the phrase "take into account the fixed asset" means the accounting entry on the debit of account 10 "Fixed asset" and the credit of account 15 "Capital investment". Usually, this entry is made together with the compilation of a standard form 3 OZ-1 and

the opening of the card for the registration of fixed assets on the form OZ-6. Thus, this moment indicates the end of the process of preparation of the object for use and its commissioning. Therefore, at the moment of taking into account the fixed asset, all costs for the object of fixed assets are already recognized, but in fact nothing is taken into account, because everything has already been taken into account by this time. In fact, for accounting purposes, the issue of recognition is important, which is resolved at the time of the enterprise's costs of obtaining the object of fixed assets. Recognition of an asset in terms of accounting techniques is the initial entry of an appropriate entry in the balance sheet on the debit of an active account. This point in content is the "acceptance of the asset for accounting". It should be noted that the property approach in accounting does not allow to take into account what has not yet formed in the property. As a result, the solution of the stipulated issue of accounting, as a recognition, is replaced by something else - the definition of the technical completion of the property, which for reporting purposes plays a secondary role. At the same time, this completeness is not called a completely correct term, and completely uncharacteristic conditions are prescribed for its definition.

The appropriateness of determining the actual value of an item of property, plant and equipment is due to the fact that, in accordance with international financial reporting standards, property, plant and equipment are classified as such at the time of their recognition, ie when incurring costs. In this case, the fixed asset should not be assigned a different classification because it is still in preparation and operation. In the practice of domestic accounting, the costs reflected in account 15 have never been considered fixed assets. Accordingly, you can do without the use of account 15, which would eliminate the need to reflect VAT on the construction of fixed assets, performed economically, as well as debit turnover on account 15, associated with the construction of fixed assets.

The basis of the system of accounting and analytical support of operations with fixed assets is the depreciation policy of the enterprise, which determines the rules of accounting for fixed assets and their depreciation, and hence - the quality of the information base for the analysis of fixed assets. The stipulated component of the system of accounting and analytical support of the fixed assets development strategy of the economic entity is determined by the state depreciation policy, which creates conditions and incentives for enterprises to restore fixed assets, as well as creating sources of targeted financing of recovery processes.

The second stage is the analysis of accounting data of fixed assets and assessment of their condition. This component determines the accuracy of management decisions, as developed on it analytical data and conclusions are used in the next stage - the formation of a report on the development strategy of fixed assets of the enterprise. At the third stage there is a consolidation of the results of the analysis, their compilation, the formation of a certain system of indicators and analytical forms of presentation of results to justify the strategy of development of fixed assets. Analytical information is used to inform stakeholders about the rational investment of fixed assets, as well as to make management decisions on the development of fixed assets, ie to justify the choice of one of the alternative strategies in accordance with the proposed classification: "strategies to maintain optimal structure of fixed assets", "Fixed assets fleet expansion strategies", "fixed assets fleet reduction strategies", "fixed assets innovation renewal strategies".

Thus, after the adoption of a strategy during the period of its implementation, the cycle of accounting and analytical data and reporting to maintain the effectiveness of development within the selected strategy or to justify changes in the development strategy of fixed assets for the next period, indicating the presence of accounting and analytical support and its functional purpose as a tool to justify and monitor the implementation of the strategy for the development of fixed assets.

Literature:

1. Атамас П.Й., Атамас О.П., Бруханський Р.Ф. Сучасний бухгалтерський облік, аналіз і аудит: галузевий аспект : колективна монографія у 2 т. /за ред. П.Й.Атамас. – Дніпропетровськ : «Герда», 2013 – Т.1. – 358 с
2. Гавриленко Н.В., Грищенко О.В., Козіцька Н.О. Оцінка результативності управлінського обліку, аналізу та контролю витрат // Accounting, analysis and audit activities of the enterprises:

problems, trends, prospects : collective monograph. – SAUL Publishing Ltd, Dublin, Ireland, 2016. – C.18-27.

3. Kostash T., Havrylenko N., Fed'kovych Y., Plekan M, Breus S. (2020). Organization of a Strategic Management Accounting in an Innovative Economy. Academy of Accounting and Financial Studies Journal. - Volume 24. - Issue: 5/ P.1-7 2020. Available at:<https://cutt.ly/kQKMylJ>

4. Kozitska N., Havrilenko N. Management accounting and internal economic of Production processes. Cambridge journal of education and science. – Cambridge University Press. – vol. 2 (14). - P. 321-329, 2015.

Gitis Tetiana, candidate of economic sciences(PhD), assistant professor,
Donbass State Engineering Academy

Gitis Iryna, undergraduate student,
Kharkiv National University of Radio Electronics

THE CURRENT STATE OF INDUSTRY AND ITS IMPACT ON ENSURING SUSTAINABLE ECONOMIC DEVELOPMENT OF UKRAINE

Ensuring the sustainable development of Ukraine is one of the priorities of state policy in recent years. National Goals (SDGs), objectives and targets for sustainable development to be achieved by 2030 are reflected in the National Report "Sustainable Development Goals: Ukraine". The most important role in Ukraine is given to the achievement of the SDG 8 "Decent work and economic growth", since it is closely interrelated with all other goals and should become an accelerator of transformations to achieve them [1]. Despite some positive dynamics in achieving this goal, there is a slowdown in the processes of economic growth in Ukraine. Thus, in the ranking of countries in the world according to the indicator "the size of the gross domestic product", Ukraine currently ranks 54th (among 206 countries) [2], according to the indicator "the size of gross national income per capita" takes 133rd place (among 194 countries) [3]. There is a drop in the rating on the Global Innovation Index: in 2018, Ukraine ranked 43rd, and as of September 2021 it is 49th (among 132 countries) [4]. In addition, it is necessary to pay attention to the results of the study (conducted in 2020 [1]), which determined the low probability of achieving certain tasks of the SDG 8 in the coming years by such key indicators as the share of exports of goods using high and medium-high technologies in the production of total exports of goods, the return coefficient of fixed assets.

Therefore, nowadays it is important to solve the problems of Ukraine's economic development and identify the factors that are holding it back. At the same time, special attention should be paid to assessing the current state and prospects for economic growth of industrial enterprises, since they are the primary link of the economy.

The main indicators that make it possible to assess the economic state of industry are the index of industrial products, the share of products sold in the most technologically advanced sectors of industry in the total volume of industrial products sold, the volume of exports of industrial products, the share of industrial products in the country's commodity exports and in relation to GDP.

The dynamics of these indicators in recent years indicates that Ukraine's industry is currently in a crisis state [5]:

- at the end of 2019, the industrial production index decreased by 0.5%, and in the first half of 2020 it decreased by 8.3% and amounted to only 80.6% of the level of the first half of 2013;

- in the first half of 2020, the share of products sold by the most technologically advanced industrial sectors in the total volume of industrial products sold decreased to a minimum level of 10%, which was already observed in 2017-2018 (this is 1.5 times less than in 2011-2012);

- in 2019, the volume of exports of industrial products decreased and amounted to \$35.9 billion which is 33% less than in 2013. The share of industrial products in Ukraine's commodity exports in 2019 decreased to a record low of 71.6%, and in relation to GDP to 25.6%. In the first half